

Ambitiøse IT-sælgere

ED-data A/S, i Skødstrup v/Aarhus, er totalleverandør af IT-løsninger og har store og velkendte kunder inden for såvel offentlige institutioner som private erhvervsvirksomheder landet over. ED-data A/S har stor succes med fokus på varemærker af høj kvalitet, hvilket bl.a. har medført kåring som "Danmarks bedste IT-forhandler", "Danmarks bedste afsætningsvirksomhed", Børsen Gazelle samt vækst og over-skud 12 år i træk. ED-data A/S er endvidere SKI-kvalificeret.

For at sikre yderligere vækst søges nu flere ambitiøse Account Managers/Key Account Managers.

Selvstændig, initiativrig, kreativ og udadvendt

Med base i virksomheden og med reference til virksomhedens salgschef, bliver du ansvarlig for at videreudvikle og optimere din egen kundeportefølje. Du ser muligheder frem for begrænsninger, er kreativ, besidder et stort drive og kan lide en varieret og spændende dagligdag, med masser af kundekontakt, rådgivning og salg af professionelt IT-udstyr.

Troværdig og relationsskabende:

Account Manager

Du har gerne erfaring med b-t-b salg – måske inden for IT branchen. Men det er også muligt, at du har arbejdet i samme stilling i en anden branche. Din baggrund og uddannelse er således ikke altafgørende. Du har mod på at tage ansvar for egen kundeportefølje – og arbejder hårdt på at op-/og udbygge den. Som person er du flittig, planlæggende og vedholdende og du er indforstået med, at vejen til succes, både hos kunder og kolleger, kræver hårdt arbejde og indlevelse.

Key Account Manager

Du har stor erfaring med salg af b-t-b løsninger i IT branchen, og kan dokumentere det. Du er i stand til at tage hele ansvaret for din forretning (i forretningen).

Din personlighed er relationsskabende og professionel og du er dermed i stand til at arbejde professionelt gennem hele salgsprocessen – både i forholdet til kunder, leverandører og kolleger.

Du kan overtage en betydelig kundeportefølje, som det forventes, at du udvikler. Det forventes ligeledes, at du allerede har et stort netværk, som du kan skabe forretning gennem.

Bliv en del af et stærkt hold – og gør karriere!

I begge stillinger tilbydes du muligheden for at blive en vigtig spiller på et hold med kompetente kolleger, godt samarbejde samt et flot renommé.

Du tilbydes helt unikke rammer, muligheder og 100% opbakning fra ledelsen til at nå dine mål – vi arbejder sam-men om at nå dine mål, således det er succesoplevelserne, der præger din arbejdsdag.

ED-data A/S tilbyder et job, der giver den vedholdende sælger rigtig gode karrieremuligheder.

Løn pakken forhandles individuelt og indeholder - udover god fast løn, provision, bonus, pension og sundheds-forsikring, m.v..

Finder du ovenstående interessant?

Er du interesseret i og motiveret til at blive en del af et stærkt hold, så send en ansøgning samt cv til job@ed-data.dk. Vi inviterer løbende til samtale. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef Dann Falk på tlf. 87 62 52 07.

